

# Konzeption und Umsetzung von Sales Excellence

Bedeutung

Herausforderungen

Identifizieren

(Re-) Design

Kompetenz-  
entwicklung



**MERCURI**  
international

GROW YOUR PEOPLE – GROW YOUR BUSINESS

## Bedeutung von Sales Excellence

Meinungen  
und  
Schlagworte  
zu  
Sales Excellence



Im B2B-Verkauf ist **Sales Excellence** ein Schlüsselfaktor für den Unternehmenserfolg – eine zentrale Aufgabe, die niemals erledigt ist.



**Sales Excellence** ist eine analytische Vorgehensweise zur kontinuierlichen Weiterentwicklung des Vertriebs und dessen Anpassung an interne und externe Veränderungen.



Durch **Sales Excellence** soll die Eigenverantwortung des Verkaufs gestärkt werden.



Grundlegend bei **Sales Excellence** ist, dass der Verkauf unternehmerisch denkt. Dafür muss das Management die Rahmenbedingungen schaffen.



**Sales Excellence** bedeutet Vertrauen: Mitarbeiter brauchen Handlungsspielräume und Coaching.



Das Ziel von **Sales Excellence** ist, den Umsatz von Zufällen bzw. von individueller Eigenartigkeit zu befreien.

# Ziele und Prioritäten von Sales Excellence



## Mehr strategischer Erfolg

Priorität 1: Effizientere sowie effektivere Umsetzung der Unternehmensstrategie durch den Vertrieb



## Höhere Standardisierung

Priorität 4: Zunehmende Standardisierung vertrieblicher Arbeitsweisen sowie größere interne Transparenz vertrieblicher Prozesse



## Bessere Messbarkeit

Priorität 2: Höhere Messbarkeit sowie Steuerbarkeit der Leistungen des Vertriebs



## Optimierter Verkauf digitaler Lösungen

Priorität 5: Erfolgreichere Umsetzung im Verkauf digitaler Lösungen



## Höhere Qualität

Priorität 3: Steigerung der Qualifikation im Vertrieb sowie der Interaktion mit den Kunden



## Höhere Marktausschöpfung

Priorität 6: Verbesserte Ausschöpfung von vorhandenen Markt- sowie Kundenpotenzialen

Die wichtigsten Ziele von Sales Excellence Development sind optimalere Strategieumsetzung, bessere Steuerung des Verkaufs sowie eine höhere Verkaufsqualifikation um nachhaltig bessere Ergebnisse zu erzielen.

Ihr Mehrwert  
durch eine  
Zusammenarbeit  
mit Mercuri  
International



## Was haben Sie und Ihr Unternehmen davon?



- **Sales Excellence Expertise** – Profitieren Sie von unserer Expertise und Erfahrungen aus zahlreichen Umsetzungsprojekten.



- **Ihr maßgeschneidertes Sales Excellence-Konzept** – Jedes Unternehmen ist anders. Sales Excellence folgt grundsätzlichen Strukturen, aber diese müssen auf Ihre Situation und das Geschäftsmodell angepasst werden. Gemeinsam mit Ihnen werden die Erfolgsfaktoren auf Ihr Unternehmen hin entwickelt und ausgestaltet. Es geht schließlich um die Steigerung Ihres Vertriebs Erfolgs.



- **Effektiver Weg zu Sales Excellence** – Gelingen Sie mit erprobten Vorgehensweisen schnell zum Ziel. Mehr dazu in den weiteren Broschüren.



- **Vom Anfang bis zum Erfolg** – Wir begleiten Sie auf dem gesamten Weg zu Sales Excellence. Vom Definieren der Ziele, der Analyse des Status Quo über die Festlegung und Ausgestaltung der Konzepte bis hin zur Entwicklung der Mitarbeiter und Implementierung der Vorgehensweisen, haben Sie einen Kompetenten Partner an Ihrer Seite.

# Kontakt zur Unterstützung von Sales Excellence- Development



Jedes Jahr unterstützt Mercuri International Unternehmen in über 50 Ländern bei der Erreichung von Sales Excellence. Wir analysieren Absatzsituationen, entwickeln gemeinsam mit unseren Kunden leistungsfähige Vertriebskonzepte und optimieren Verkaufsprozesse. Anschließend begleiten wir die Umsetzung mit Trainings- und Coachingmaßnahmen.



**Michael Herrmann**  
Management Partner  
Mercuri International  
Meerbusch

Mercuri International Deutschland  
Theodor-Hellmich-Str. 8  
40667 Meerbusch  
Germany

Mobile +49 163 65 05 444  
Office +49 2132 9306 36  
E-Mail michael.herrmann@mercuri.de



**Falco Bude**  
Projektleiter  
Mercuri International  
Meerbusch

Mercuri International Deutschland  
Theodor-Hellmich-Str. 8  
40667 Meerbusch  
Germany

Mobile +49 173 542 17 64  
Office +49 2132 93 06 21  
E-Mail falco.bude@mercuri.de



**MERCURI**  
international