



Grow Your People – Grow Your Business

Michael Herrmann

Management Partner

Mercuri International Deutschland GmbH

Mercuri International Deutschland GmbH

Theodor-Hellmich-Straße 8

40667 Meerbusch

Telefon: 02132 | 9306 – 36

Email: michael.herrmann@mercuri.de

Internet: www.mercuri.de

Interesse an weitergehenden Informationen zu Sales & Commercial Excellence?

Dann folgen Sie uns:



MERCURI
international

Shape The Future

Vertrieb in Zeiten von Covid-19

Mehr Erfolg im Vertrieb durch fokussierte Marktbearbeitung

Fokussierte Marktbearbeitung

Die Covid 19-Pandemie verlangt eine klare Definition der Vertriebsrichtung

Gerade in der aktuellen Situation kommt es darauf an, die vertrieblichen Ressourcen erfolgsversprechend auszurichten.

Und das muss im Wesentlichen zwei Bereiche umfassen:

- Wie kann das bestehende Geschäft bestmöglich gesichert werden? (PROTECT BUSINESS)
- Wo gibt es die Möglichkeit, neues Geschäft zu entwickeln und, wenn ja, wie? (BUILD BUSINESS)



Fokussierte Marktbearbeitung

Umfassende Analyse, klare Ziele, eindeutiger Plan – Voraussetzungen einer erfolgreichen Marktbearbeitung in Zeiten von Covid-19



- **Vertriebsanalyse**

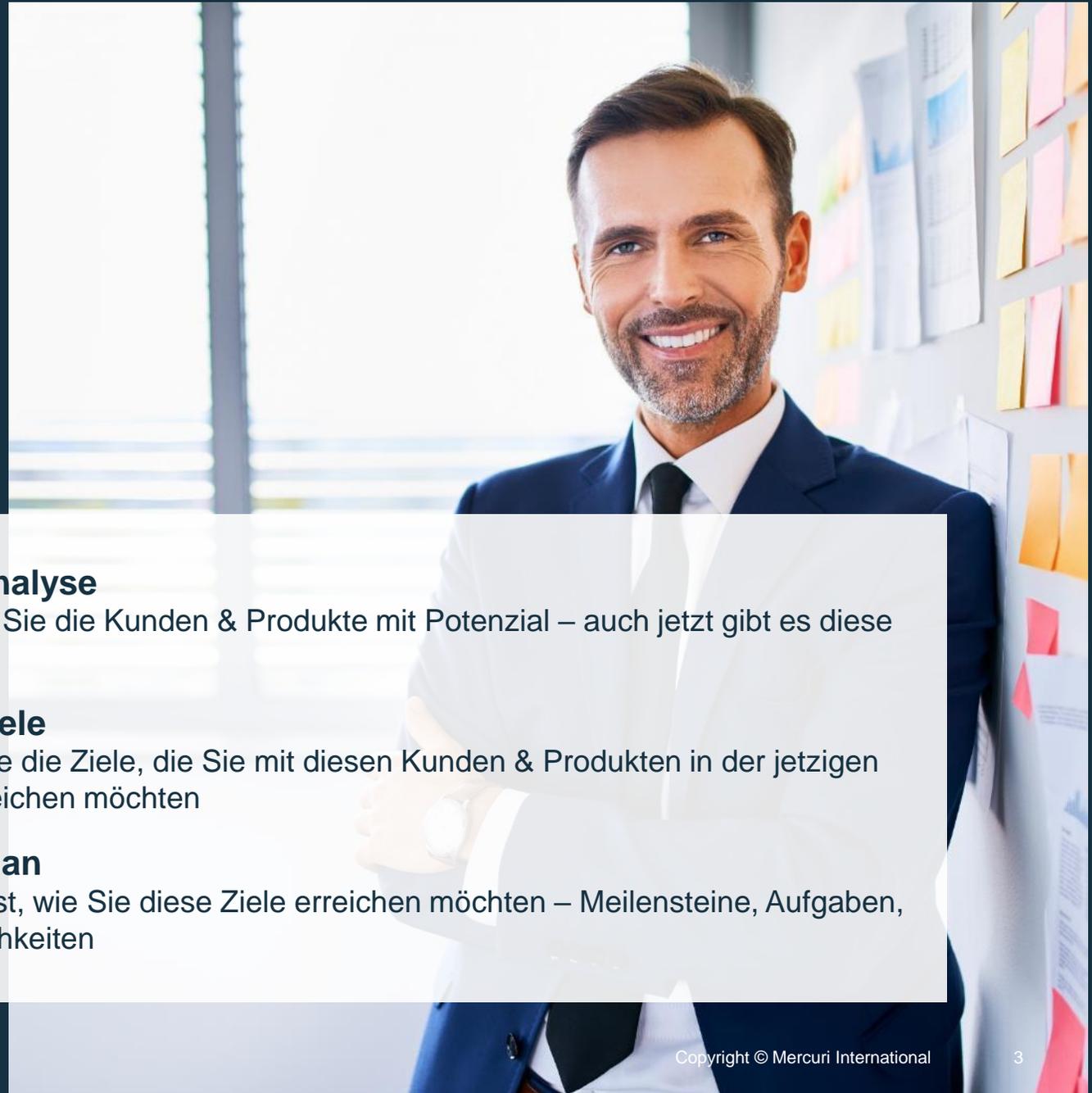
Identifizieren Sie die Kunden & Produkte mit Potenzial – auch jetzt gibt es diese Kunden

- **Vertriebsziele**

Definieren Sie die Ziele, die Sie mit diesen Kunden & Produkten in der jetzigen Situation erreichen möchten

- **Vertriebsplan**

Legen Sie fest, wie Sie diese Ziele erreichen möchten – Meilensteine, Aufgaben, Verantwortlichkeiten



In 3 Hauptschritten zu einer erfolgreichen Vertriebsstrategie in Zeiten der Covid-19-Pandemie



WHO WE ARE

The Sales Performance Experts who enable Sales Excellence by Transforming Organizations and Empowering People to reach their full potential.



Gemeinsam mit unseren Kunden arbeiten wir an praxisorientierten Lösungen zur Umsetzung von Sales Excellence



Mercuri International Partner für Sales & Commercial Excellence

GROW YOUR PEOPLE – GROW YOUR BUSINESS

Jedes Jahr unterstützt Mercuri International in über 50 Ländern Unternehmen bei der Erreichung herausragender Vertriebsleistungen.

Wir helfen unseren Kunden lokal und global mit maßgeschneiderten Lösungen und Branchenexpertise.

Mit umsetzungsorientierten Trainingskonzepten unterstützen wir unsere Kunden Marktherausforderungen erfolgreich zu begegnen und das sowohl in B2B als auch in B2C.

Wir machen Ihre Führungskräfte und Mitarbeiter erfolgreicher und helfen Ihnen somit Ihre strategischen Ziele zu verwirklichen.

GROW YOUR PEOPLE – GROW YOUR BUSINESS



MERCURI
international