

Grow Your People – Grow Your Business

Michael Herrmann

Management Partner

Mercuri International Deutschland GmbH

Mercuri International Deutschland GmbH

Theodor-Hellmich-Straße 8

40667 Meerbusch

Telefon: 02132 I 9306 - 36

Email: michael.herrmann@mercuri.de

Internet: www.mercuri.de

Interesse an weitergehenden Informationen zu Sales & Commercial Excellence? Dann folgen Sie uns:





MERCURI international Shape The Future
Vertrieb in Zeiten von Covid-19
Schaffung der notwendigen Vertriebskompetenzen

Schaffung der notwendigen Vertriebskompetenzen

Covid-19 erfordert veränderte Kompetenzen in Führung und Verkauf

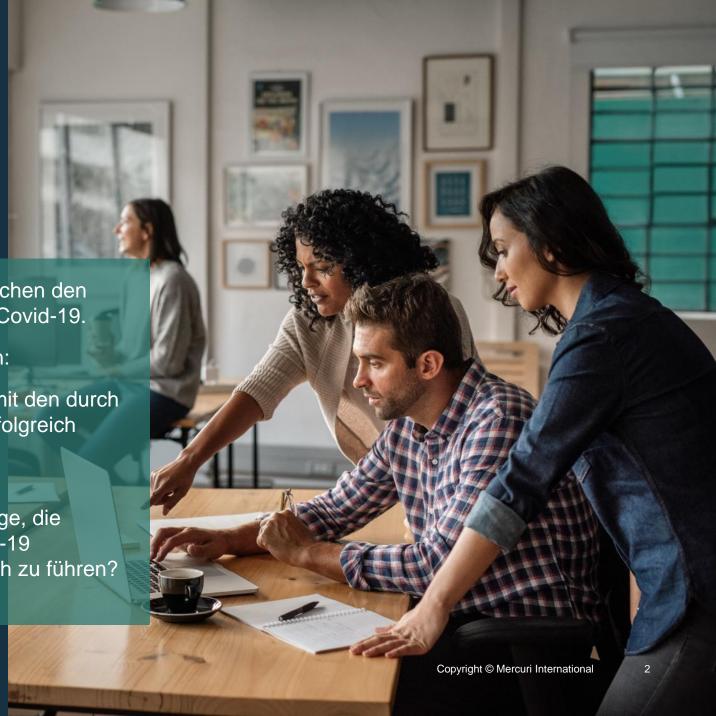
Führungskräfte und Mitarbeiter im Vertrieb machen den Unterschied insbesondere auch in Zeiten wie Covid-19.

Im Wesentlichen geht es um folgende Themen:

 Inwieweit sind Ihre Mitarbeiter in der Lage, mit den durch Covid-19 veränderten Marktbedingungen erfolgreich umzugehen? (REMOTE SELLING)

 Inwieweit sind Ihre Führungskräfte in der Lage, die Vertriebsorganisation unter den durch Covid-19 veränderten Rahmenbedingungen erfolgreich zu führen? (REMOTE LEADERSHIP)





Schaffung der notwendigen Vertriebskompetenzen

Optimierung der Markt- und Kundenbearbeitung durch Entwicklung der durch Covid-19 benötigten Kompetenzen











Kundenmeetings finden überwiegend virtuell statt – dies erfordert entsprechende Verkaufskompetenzen (REMOTE SELLING)

Führungskompetenzen

Mitarbeiterführung findet ebenfalls überwiegend virtuell statt – dies erfordert andere Führungskompetenzen (REMOTE LEADERSHIP)

Schaffung der notwendigen Vertriebskompetenzen

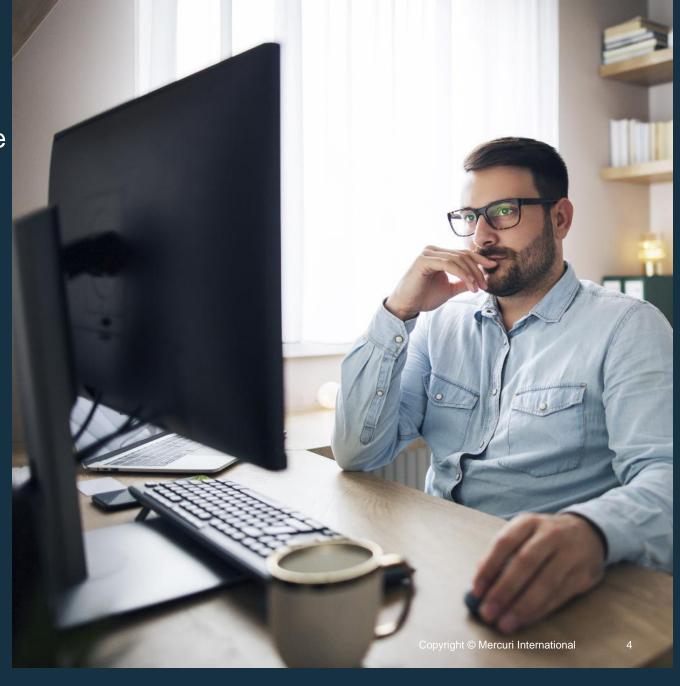
Befähigung der Mitarbeiter und Führungskräfte zur Bewältigung der Veränderungen durch

Covid-19



Selling **Skills**





WHO WE ARE

The Sales Performance Experts who enable Sales Excellence by Transforming Organizations and Empowering People to reach their full potential.





Gemeinsam mit unseren Kunden arbeiten wir an praxisorientierten Lösungen zur Umsetzung von Sales Excellence



Mercuri International Partner für Sales & Commercial Excellence

GROW YOUR PEOPLE – GROW YOUR BUSINESS

Jedes Jahr unterstützt Mercuri International in über 50 Ländern Unternehmen bei der Erreichung herausragender Vertriebsleistungen.

Wir helfen unseren Kunden lokal und global mit maßgeschneiderten Lösungen und Branchenexpertise.

Mit umsetzungsorientierten Trainingskonzepten unterstützen wir unsere Kunden Marktherausforderungen erfolgreich zu begegnen und das sowohl in B2B als auch in B2C.

Wir machen Ihre Führungskräfte und Mitarbeiter erfolgreicher und helfen Ihnen somit Ihre strategischen Ziele zu verwirklichen.

GROW YOUR PEOPLE – GROW YOUR BUSINESS





