

MERCURI
international



JETZT ERHALTEN SIE DIE LIZENZ ZUM LERNEN.

Digital Learning sollte für jedes Unternehmen einfach sein. Zeitsparend. Effektiv. Und erfolgreich. Mit unserem neuen Service entdecken Sie ganz neue Möglichkeiten.

ZEIT IST GELD.

JEDER VERTRIEBS-MITARBEITER HAT
24 MINUTEN ZEIT IN DER WOCHE, UM
SICH WEITERZUBILDEN. **

*Die Zeit fürs Zähneputzen beträgt ca. 40 Minuten/Woche.

*Studie Deloitte

Die LÖSUNG:

DIGITALE SELBSTLERN MODULE UND PFADE DIE SIE
LIZENZIERT EINKAUFEN KÖNNEN.

EINFACH OHNE TRAINER.

WIR NENNEN DAS:

DIGITAL LEARNING SERVICE.

A man with dark hair and a beard, wearing a blue striped shirt, is shown in profile from the chest up. He is holding a smartphone in his right hand and looking at the screen with a slight smile. The background is a solid light blue color.

DIE GEWÜNSCHTEN THEMEN DER MITARBEITER FÜR WEITERBILDUNG.

55%

Remote
Selling

60%

Remote
Leadership

64%

Remote
Negotiation

Mercuri Online-Erhebung 2/2021
unter HR-Experten.

DIE PSYCHOLOGISCHE DIMENSION VON HOME OFFICE.

Sinkende
Motivation.



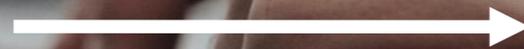
Motivieren Sie.

Sinkende
Produktivität.



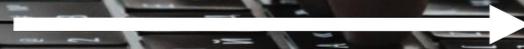
Animieren Sie.

Durch
digitalen Stress.



Mit digitalem Spass.

Durch fehlende
Skills.



Und Verbesserung
der Fertigkeiten.

ZEIGEN SIE IHREN MITARBEITERN, WAS SIE
IHNEN WERT SIND.

69% der Befragten sehen die Motivation der Mitarbeiter zum selbstgesteuerten Lernen als wichtigste Herausforderung.*

MIT DEN DIGITALEN SELBSTLERN MODULEN UND PFADEN VON DEM WELTWEIT ERFAHRENEEN SALES- EXCELLENCE-EXPERTEN.

Customized-Vertriebs-Trainings

Wir entwickeln für Sie maßgeschneiderte Trainings, die genau zu den individuellen Vertriebs-Herausforderungen Ihres Unternehmens passen.

Trainings für Global Player

Mercuri International trainiert und coacht Vertriebssteams weltweit. Wir entwickeln sprach- und landesspezifische Lernpfade und Trainings.

Digital Learning Center

Mercuri bietet moderne Trainingsprogramme mit digitalen Lernpfaden und hybride Trainings mit Präsenz- und Online-Modulen.

**Sales
Techniques**

**Communication
Techniques**

**Sales
Activity
Planning**

**Leadership
& Coaching
Skills**

22 Module / Themen.
5, 10, 20 Minuten.

10 Module / Themen.
5, 10, 20 Minuten.

5 Module / Themen.
10, 20 Minuten.

11 Module / Themen.
10, 20 Minuten.

Spezifisches,
effizientes
Micro-Learning!





REMOTE
SELLING.

1

BETTER
NEGOTIATOR.

2

ESSENTIAL
SELLING SKILLS.

3

EFFECTIVE
LEADERSHIP.

4

DIGITALE
SELBSTLERN
PFADE
BESTEHEND
AUS
KURATIERTEN
EINZEL-
MODULEN /
THEMEN.

FERTIGE,
KOMPLETTE
PACKAGES.

LERNEN AUF DIE SPIELERISCHE, EIGENE UND DIGITALE ART.

EXERCISES.

DOWNLOADS.

INTERAKTION.

VIDEOS.

GAMIFICATION.

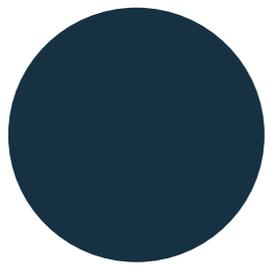
L₁

E₁

A₁

R₁

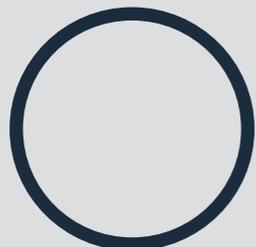
N₁



Sales Techniques. Themen auf einen Blick.



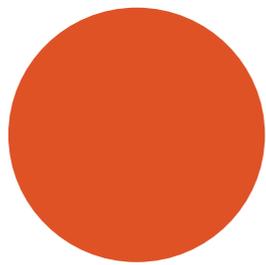
- Understanding your customer. 10 Min.
- Using argumentation effectively. 10 Min.
- Handling objections. 10 Min.
- Selling the price. 10 Min.
- How to close the sale. 10 Min.
- The Sales Talk. 20 Min.
- The EP (Empathy Projection) Test. 5 Min.
- Negotiation Styles Test. 15 Min.
- Differentiated Selling. 10 Min.
- Consultative Selling. 20 Min.
- Assertive Selling. 20 Min.
- Differences between face-to-face and virtual sales meetings. 10 Min.
- Collecting customer info on the web. 10 Min.
- Prepare your virtual meeting with the 4S method. 5 Min.
- Effective Slideshow For Virtual Presentations. 5 Min.
- 7 Tips for Effective Selling on the Phone. 10 Min.
- Assessing the opportunity . 10 Min.
- Solution strategies. 10 Min.
- Contact alignment. 10 Min.
- Presenting the solution. 10 Min.
- Preparing for the meeting. 5 Min.
- The web-based meeting. 5 Min.



**REMOTE
SELLING
LERNPFAD.**



Welche einzelnen Module / Themen sind für Sie interessant?
Oder gleich dazu den kompletten digitalen Selbstlern-Pfad bestellen?
Einfach ankreuzen, an Mercuri Deutschland mailen und
wir machen Ihnen ein lizenziertes Angebot.



Communication Techniques. Themen auf einen Blick.



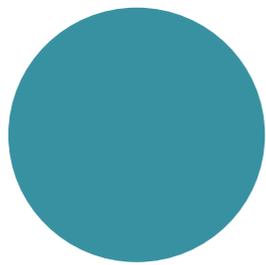
- The 4P (personality types) Test. 20 Min.
- Understanding personality types. 20 Min.
- Effective use of web meetings. 10 Min.
- Effective virtual communication. 10 Min.
- Active listening. 10 Min.
- Using storytelling to engage your audience. 10 Min.
- Managing challenging communication. 10 Min.
- Active communication. 5 Min.
- Breaking the ice in a web-based meeting. 5 Min.
- The Life Positions Test. 10 Min.



**BETTER
NEGOTIATOR
LERNPFAD.**



Welche einzelnen Module / Themen sind für Sie interessant?
Oder gleich dazu den kompletten digitalen Selbstlern-Pfad bestellen?
Einfach ankreuzen, an Mercuri Deutschland mailen und wir machen Ihnen ein lizenziertes Angebot.



Sales Activity Planning. Themen auf einen Blick.



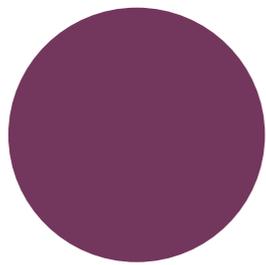
- Analyzing sales performance.
10 Min.
- How to optimize your sales platform.
5 Min.
- RAC Concept.
10 Min.
- Managing customer portfolio.
20 Min.
- Building a Sales Action Plan.
10 Min.



ESSENTIAL
SELLING SKILLS
LERNPFAD.



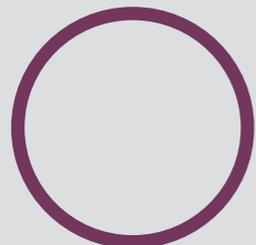
Welche einzelnen Module / Themen sind für Sie interessant?
Oder gleich dazu den kompletten digitalen Selbstlern-Pfad bestellen?
Einfach ankreuzen, an Mercuri Deutschland mailen und
wir machen Ihnen ein lizenziertes Angebot.



Leadership & Coaching Skills. Themen auf einen Blick.



- Employees' competence assessment. 10 Min.
- Motivation to work - Test. 10 Min.
- Active listening - for leaders. 10 Min.
- Differences between face-to-face and virtual meetings - for leaders. 10 Min.
- Effective use of web meetings for leaders. 10 Min.
- Adaptive leadership - Module 1. 10 Min.
- Adaptive leadership - Module 2. 10 Min.
- GROW coaching model. 10 Min.
- Smart objectives. 5 Min.
- Understanding what influences motivation. 10 Min.
- Effective virtual communication for leaders. 10 Min.



**EFFECTIVE
LEADERSHIP
LERNPFAD.**



Welche einzelnen Module / Themen sind für Sie interessant?
Oder gleich dazu den kompletten digitalen Selbstlern-Pfad bestellen?
Einfach ankreuzen, an Mercuri Deutschland mailen und wir machen Ihnen ein lizenziertes Angebot.



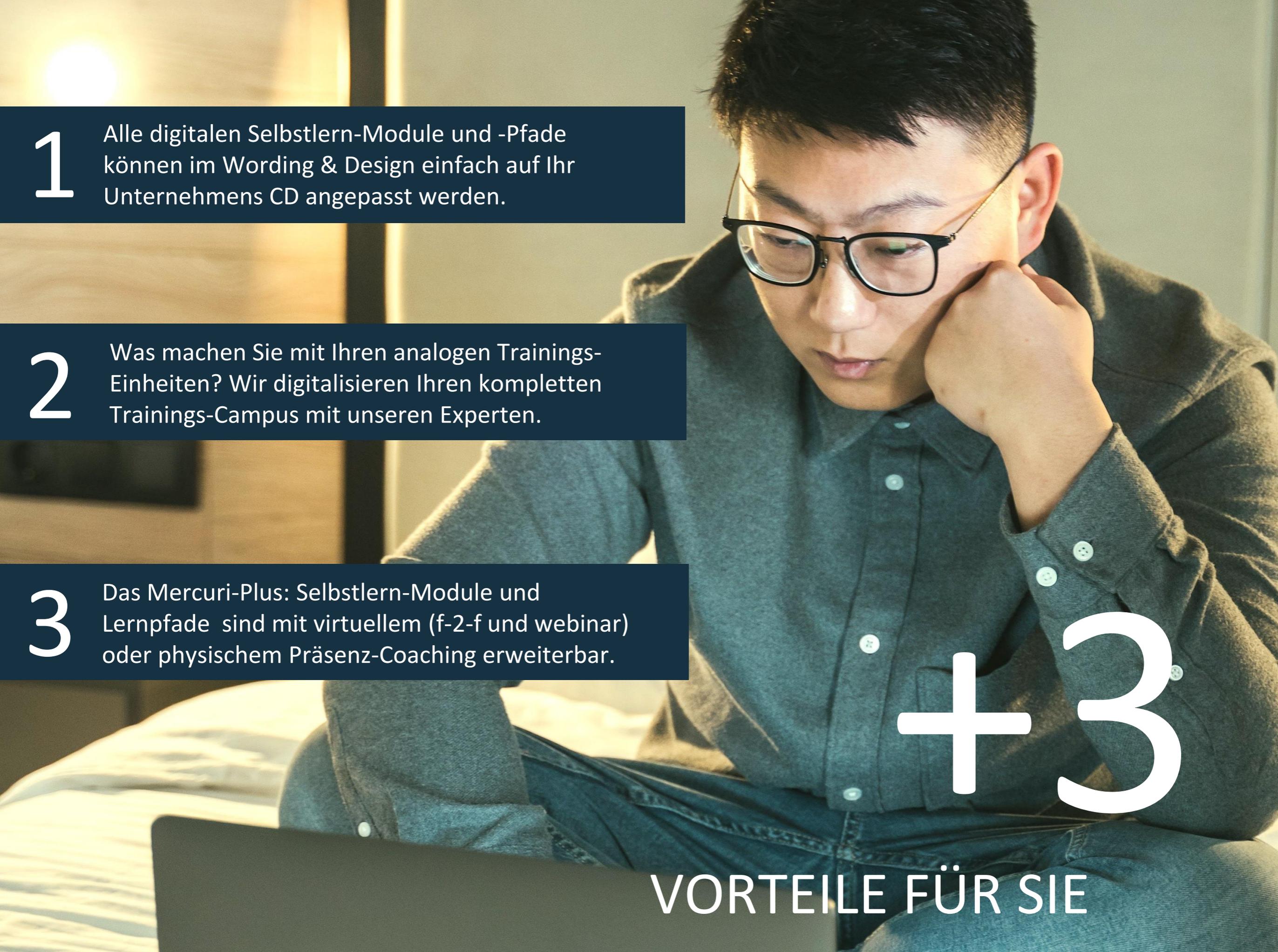
Schnell und kosteneffizient.

Überall anwendbar.

Einfach umzusetzen.

Auch customized.

In mehr als zehn Sprachen.

A man with short dark hair and glasses is sitting on a bed, looking down at a laptop screen. He is wearing a dark grey button-down shirt and blue jeans. The background is a softly lit room with a window showing a bright light source.

1

Alle digitalen Selbstlern-Module und -Pfade können im Wording & Design einfach auf Ihr Unternehmens CD angepasst werden.

2

Was machen Sie mit Ihren analogen Trainings-Einheiten? Wir digitalisieren Ihren kompletten Trainings-Campus mit unseren Experten.

3

Das Mercuri-Plus: Selbstlern-Module und Lernpfade sind mit virtuellem (f-2-f und webinar) oder physischem Präsenz-Coaching erweiterbar.

+ 3

VORTEILE FÜR SIE

ANFRAGEN KOSTEN NICHTS.

SIE GLAUBEN, UNSER SERVICE-ANGEBOT
KÖNNTE FÜR SIE INTERESSANT SEIN?

DANN KONTAKTIEREN SIE UNS GERNE UND
WIR STELLEN GEMEINSAM DIE WEICHEN
FÜR IHREN VERTRIEB UND DIE DIGITALEN
HERAUSFORDERUNGEN VON HEUTE UND MORGEN.



david.kirchmann@mercuri.de

head of market development

David Kirchmann.



matthias.huckemann@mercuri.de

managing director

Dr. Matthias Huckemann



DIGITAL LEARNING SERVICE.



Every year Mercuri International empowers companies in over 50 countries to achieve sales excellence. We serve our clients both locally and globally with customized solutions and industry expertise. We grow profit through people, providing the tools and processes to tackle any sales challenge.



info@mercuri.de
mercuri.de